



GEBIETSVERTRIEBSLEITUNG WEST

VOLLZEIT // UNBEFRISTET // ALL GENDERS

Kein Anschreiben notwendig. Schicken Sie uns einfach ihren Lebenslauf.

DAS BIETET ENNOGIE

- Eigenständige Arbeit mit einer preisgekrönten Lösung für gebäudeintegrierte Photovoltaik in einem internationalen, börsennotierten Wachstumsunternehmen
- Flache Hierarchien und sofortige Entscheidungen
- Junges, dynamisches Team
- Home-Office und Dienstwagen

IHR ARBEITSALLTAG

- Betreuen des bestehenden Kundenkreises und Akquisition von Neukunden in den Segmenten B2B und B2C
- Betreuung von Bestandskunden und Intensivierung der Kundenbeziehungen
- Vertragsverhandlungen und Nachverhandlungen
- Beobachtung und Analyse von Markt, Wettbewerb und Trends

IHR PROFIL

- Technischer oder kaufmännischer Hintergrund
- nachgewiesene Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten/ Dienstleistungen
- hohes Maß an positiver Ausstrahlung, Eigenmotivation und Umsetzungskompetenz
- Begeisterung für das Produkt „Ennogie Solardach“, erneuerbare Energien und Nachhaltigkeit



Wir sind ein junges Unternehmen mit dem Ziel optisch ansprechende Photovoltaiklösungen für private und gewerbliche Gebäude anzubieten. Dabei bilden beim Ennogie-Solardach die Module selbst das dichte Dach. Dies zeichnet uns gegenüber den Wettbewerbern aus. Für seine schlichte und elegante Optik wurde das Ennogie Solardach bereits mit mehreren internationalen Designpreisen ausgezeichnet, unter anderem mit dem iF-Design Award. Die Ennogie Solar Group ist an der Kopenhagener Börse gelistet.